



PICTURE

Prozessmanagement. Einfach. Machen.

Die PICTURE GmbH ist ein Beratungs- und Softwareunternehmen, welches sich auf die Dokumentation und Verbesserung von Geschäftsprozessen spezialisiert hat mit dem Ziel, das Arbeitsleben von Führungskräften und Mitarbeitern einfacher und erfolgreicher zu machen.

Unsere Methodik, unser Beratungskonzept und unser Softwareprodukt sind bekannt und bewährt im öffentlichen Sektor und informationsverarbeitenden Branchen. Zu unseren Kunden zählen insbesondere Behörden und Ministerien auf Bundes-, Landes- und kommunaler Ebene, Hochschulen, Kirchenverwaltungen, Kammern und Verbände.

Bekannt geworden ist die PICTURE GmbH durch die PICTURE-Methode und die PICTURE-Prozessplattform, welche es in Kombination ermöglichen, einfach und kosteneffizient Geschäftsprozesse einheitlich zu beschreiben, zu analysieren und zu optimieren. Wir bieten unseren Kunden deutschlandweit Beratungsleistungen rund um unser Softwareprodukt sowie ein umfangreiches Portfolio an Referenzprozessen – wir bringen die Menschen rund um den Geschäftsprozess zusammen und schaffen so deutliche Mehrwerte für eine erfolgreiche Organisationsverbesserung.

Um weiter zu wachsen suchen wir per sofort einen

(Junior) Vertriebsberater (w/m)

Ihre Aufgaben

- Steigerung unseres Dienstleistungs- und Softwarelizenzumsatzes
- Neukundenakquise vom Erstkontakt bis zum Auftrag
- Betreuung, Pflege und Ausbau bestehender Kundenkontakte und Bestandskunden
- Qualifizierte Bedarfsermittlung bei den Kunden
- Erstellung von Angeboten unter gezielter Einbindung unserer Berater und der Geschäftsführung
- Planung und Durchführung von Kundenpräsentationen – vor Ort und per Online-Präsentation
- Follow-up von Marketing-Kampagnen
- Pflege unserer Kundendatenbank sowie Dokumentation aller Akquise-Tätigkeiten in unserem CRM-System (Salesforce)

Ihr Profil

- Fundierte ausbildungs-/studienbegleitende praktische Erfahrungen oder erste Berufserfahrung im Vertriebsbereich
- Begeisterungsfähige, gewinnende Persönlichkeit mit starker Vertriebsorientierung und Spaß am „Verkaufen“
- Sicheres und sympathisches Auftreten mit hoher Service- und Kundenorientierung
- Eigenmotivation, Ehrgeiz, Belastbarkeit, Teamfähigkeit
- Selbstbewusstsein und Verhandlungsgeschick
- Ausgeprägte kommunikative und analytische Fähigkeiten
- Systematische, prozessorientierte und konsequente Arbeitsweise
- Erfahrungen im Vertrieb von Consulting-Dienstleistungen und/oder Software-Lizenzen sind von Vorteil, aber nicht Bedingung
- Wo Sie Ihre Fähigkeiten erworben haben, ist für uns zweitrangig. Dass Sie es können, beweisen Sie immer wieder: exzellente Kommunikation und erfolgreiche Geschäftsabschlüsse.

Das bieten wir Ihnen

- Startup-Kultur: flache Hierarchien, lockerer und direkter Umgang
- Ein dynamisches und motiviertes Umfeld mit einem jungen, engagierten Team
- Einen modernen, flexiblen Arbeitsplatz
- Vielseitige und interessante Aufgaben
- Umfassende Einarbeitung und Vorbereitung für Ihren Erfolg
- Ein attraktives Fixgehalt mit realistisch zu erreichenden Zielen für Ihre variable Vergütung
- Förderung Ihrer Fähigkeiten mit individuellen Schulungen und Workshops
- Überdurchschnittliche Sozialleistungen

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige, elektronische Bewerbung mit Foto und tabellarischem Lebenslauf, Ihre wichtigsten Zeugnisse, Ihre Gehaltsvorstellung sowie Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin. Schicken Sie die Unterlagen bitte an:

Frau Nadine Harkötter

PICTURE GmbH

Friesenring 32, 48147 Münster

T: 0251/1312379-0, F: 0251/1312379-90

E-Mail: harkoetter@picture-gmbh.de

